

## “富二代”的引思

“浙商二代”中自主**创业**的代表——上海拓邦信息科技股份有限公司董事长陈豪的创业故事。

### 大三赚到第一桶金：1000万

我还未出生时，父母就开始创办企业。从小我跟着父母走南闯北、到处进货，见证了父辈从零开始的艰辛。

在高中年代，创业的梦想早已深入我的骨髓。高考结束后，我跟好朋友喝茶时说了四个计划，一路走来都实现了：

大一阶段要认真完成学业，把大大小小的等级考试完成，比如英语四、六级，计算机等级考试等等。

第二年要参加各种各样的社会实践来锻炼自己，从做学生会开始，学会如何与别人交流沟通、如何去管理人。

大三的时候开始创业尝试。

大四的时候，我希望自己的企业能够走出学校，走向社会。

大学时，我就这样一步一步走来，可以说收获很大。

大二开始，学校里的各种生意我都做过，书、文具、化妆品、衣服、鞋子、电话卡……凡是学生需要的东西，我都卖过。

2000年中国移动推出梦网SP这个行业，给互联网带来了很大的机会。在这个过程中，我最初的切入点是做电话卡，当时浙江有一个短信套餐非常优惠：20元可以发1000条短信，而上海地区同样的卡却只能发400条。学生最喜欢发短信，这就是商机。

我们在杭州、浙江这边以每张50元的价格大量购进浙江移动手机卡，面向全国发售。在上海高校，这些卡可以卖到每张150元的高价。“高峰时一个礼拜卖出8000张卡，总共卖出了不下十万张。”这个项目我赚了近千万元，那时候我才大三。

### 从创业者向投资人转型

2005年大学毕业后，我并没有回家去接父亲的班，因为我觉得创业比守业更有趣。

毕业后，我们跟着一些民营资本合作，投资了几个项目：手机开发增值业务、团购网项目、文化传播和广告等项目，收益还不错。

2007年，通过朋友引荐，我认识了一位投资界的前辈，他告诉我：“你做的其实就是风险投资，但你要完成从企业家到资本家的转变。”在前辈的帮助下，我成为3000万美元天使基金的管理合伙人，正式开始投资人的生涯。

海外基金挑选他做3000万美元天使基金的管理合伙人，看好的不仅是他本人的经验，还有他背后的资源。面对举步维艰的中国制造业，这是家族财富由制造业转向资本运营的一个绝佳契机。自身的资源，海外的资本，给他的创业道路又插上了新的翅膀。

作为“富二代”，陈豪无疑是成功的，他并没有使自己的事业在局限于父辈的行业，那么对家族企业而言，不仅仅需要传承，更需要创新，自主创业并走上资本运营的道路，不失为其中出奇制胜的一步棋。

因此，创业的定义是广泛的，它是基于一个平台，在该平台上实现自己的事业梦想。创立自己的事业；守业与家族生意，并有所突破，创新，发展；有时候打工也是一个创业的平台，借助现有的工作平台，将工作当作自己的事业，以创业者的心态积极完成自己的工作。反过来，当你摆正心态之后，你的成果将得到现有老板对你的赏识，同时通过这个平台可以逐步积累技术和经验，有一天可以自己单独出来成功的创办属于自己的企业。创业的结果都是一样的，实现自己的理想或梦想。

很多的留学生，作为富二代，生于70，80后，承载未来希望，接力中国发展……作为新生力量，如何使得自己或家族企业走上永续发展的道路？

你拥有年轻、激情、旺盛精力在海外全新的教育背景，与父辈不同的经历、不同的教育、不同的视野、不同的理念，

那么你是否具备了创业者的思维？

你是否拥有新鲜新型商业模式的敏锐感知？

社交中你是否有很大的局限性？

你是否具备创业者的精明头脑和策划能力？

你是否能够勇于面对变化？

Ironfish，亞太集團在鞏固及完善投資顧問服務平

台的同時，作為集團戰略步驟的重要一步，並應對現階

段普通收入者要求，首次將在奧市推出“創業啟程—

Ironfish 創業增收培訓課程”，內容將涵蓋如何創業，如

何將企業收益翻倍，及新移民留學生初入本地社會應怎

樣年入十萬等現實問題做出詳盡輔導。